



Jetzt offiziell die
erste vom BfArM
als DiGA zugelassene
Diabetes -App
auf Rezept!

Die Emperra GmbH E-Health Technologies ist ein kontinuierlich wachsendes Start-Up-Unternehmen in Potsdam nahe Berlin. Wir entwickeln und vertreiben die digitale Gesundheitsanwendung (DiGA) ESYSTA[®] mit Software- und Hardware-Komponenten sowie Dienstleistungen im Digital-Health-Bereich mit dem Schwerpunkt Diabetes mellitus.

Wir suchen **ab sofort** für den **Standort Potsdam** als Freelancer oder in Voll-/Teilzeit eine/n

Inhouse-Sales-Mitarbeiter/in mit Fokus Medizinprodukte (deutschlandweiter Vertrieb – B2B) (w/m/d)

Sie sind kreativ, überzeugend und möchten mithelfen, das Leben von Menschen mit Diabetes durch digitale Lösungen zu erleichtern? Seien Sie ein wichtiger Teil unseres hochmotivierten, kleinen Teams, das stets nach den besten Lösungen strebt. Verkaufen Sie unsere Innovationen im ambulanten Gesundheitswesen an die professionellen Anwender in Arztpraxen und werden Sie gemeinsam mit uns erfolgreich. Für persönliche Wünsche, z. B. Provisionsvereinbarungen, flexible Arbeitszeitgestaltung etc., sind wir offen. Eine Arbeit im Homeoffice, als Freelancer oder angestellt in Voll-/Teilzeit, mit Provisionsmodell ist möglich.

Fachliche Anforderungen

- Kaufmännische Erfahrung im Vertrieb von innovativen Produkten und Dienstleistungen
- Vertriebserfahrungen idealerweise im medizinisch-technischen Umfeld vorzugsweise in Arztpraxen oder ähnliche Vertriebserfahrungen (nicht Bedingung)
- Gutes technisches Verständnis
- Deutsch fließend in Wort und Schrift

Persönliche Fähigkeiten

- Flexible, strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- Begeisterung für innovative Technik, Kommunikations- und Verkaufstalent
- Freude an Verkaufsgesprächen mit Kunden aus dem medizinischen Umfeld
- Kreativ, kunden- und lösungsorientiert
- Hohe Eigenmotivation und Zielorientierung - unternehmerisches Denken und Handeln

Ihre Aufgaben

- **Vertrieb unserer DiGA ESYSTA[®]**
Bewerbung und Vertrieb unseres telemedizinischen Produktsystems ESYSTA[®], u. a. in diabetologisch ausgerichteten Arztpraxen;
Neukundengewinnung, Marktbeobachtung und Erarbeiten von Vorschlägen zur Marktgestaltung;
Eigenständiges Handeln im Verkauf;
Vertretung des Unternehmens auf Fachmessen;
Unterstützung des bestehenden Kunden-Supports

Das bieten wir Ihnen

- Selbstständige Arbeit oder Festeinstellung mit einer leistungsgerechten Vergütung (möglichem Provisionsmodell) und eigenverantwortlicher Arbeit
- Umfassende Einweisung auf Basis vorbestehender Kenntnisse, inklusive medizinisch-fachlicher Schulungen
- Umfangreiche Weiterbildungsmöglichkeiten

Wenn Sie sich in dieser Position wiederfinden, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Bitte senden Sie uns diese unter Angabe der **Job-ID TS2201**. Vergessen Sie dabei nicht, den Zeitpunkt Ihrer Verfügbarkeit sowie Ihre Gehaltsvorstellungen anzugeben. Absolute Diskretion und Vertrauen ist für uns selbstverständlich.

Emperra GmbH E-Health Technologies

Dipl.-Ing. Manuela Kirmse (HR) - Zeppelinstraße 48a, 14471 Potsdam, Tel.: 0331 / 979 34 80-0

bewerbung@emperra.com

www.emperra.com